

Presseinformation 3/2010

Ausbau der Vertriebsaktivitäten bei Libelle

Ralf Baumann ist neuer Vertriebsleiter der Libelle AG

Stuttgart, 13. Juli 2010 – Am 1. Juli 2010 hat Ralf Baumann, 37, als Director Sales die Verantwortung für die weltweiten Vertriebsaktivitäten der Libelle AG, Stuttgart, (www.libelle.com) übernommen. In dieser neu geschaffenen Position steuert Baumann das Vertriebsteam und das internationale Netz der Vertriebspartner von Libelle. Er entlastet damit den Vorstandsvorsitzenden Lars Albrecht. Die Libelle AG betreut Anwender mit einem Bedarf am Schutz von Daten gegen Verluste – insbesondere durch logische Fehler wie z.B. Benutzerfehler, korrupte Daten, fehlerhafte Softwareupdates und klassische Hardwarefehler – in Europa, in Amerika, im Nahen Osten, in Indien und in afrikanischen Ländern. Die Libelle-Lösungen sorgen so für die minutenschnelle Wiederherstellbarkeit korrekter Datenbestände.

Ralf Baumann war zuvor Enterprise Account Manager beim Speicherspezialisten NetApp und kennt deshalb die Sorgen und Wünsche der Anwender in Bezug auf Datensicherheit und Datenverfügbarkeit. Baumann war vor seiner Tätigkeit im Storage-Markt bei HP und Unigraphics im Vertrieb technisch-wissenschaftlicher Software tätig. Er studierte Betriebswirtschaftslehre an der FH Nürtingen.



Bildmaterial

Libelle_R-Baumann-1.JPG:

„Ralf Baumann verantwortet als neuer Director Sales die weltweiten Vertriebsaktivitäten der Libelle AG, Stuttgart.“

(Das Bildmaterial kann bei dem von uns beauftragten Pressebüro als druckfähige Datei angefordert werden.)



Libelle

Die Libelle AG

1994 gegründet, ist die Libelle AG der Softwarespezialist im Bereich Daten-hochverfügbarkeit und Disaster-Recovery mit Sitz in Stuttgart. Über 300 Kunden aus dem Mittelstand sowie Großunternehmen vertrauen bei der Sicherung und Wiederherstellung ihrer Daten auf Software von Libelle. Kernprodukt ist BusinessShadow für die Spiegelung von Datenbanken und Filesystemen sowie für automatisierte Applikationsumschaltung bei Störungen im Rechenzentrumsbetrieb. Ergänzt werden die Libelle-Lösungen durch ein Dienstleistungsportfolio von der Konzeption ganzheitlicher Disaster-Recovery- und Hochverfügbarkeitskonzepte über deren Implementierung bis hin zum 7x24-Stunden-Support einschließlich SAP-Basisberatung und -Support. Dabei profitieren die Kunden vom Service aus einer Hand. Durch das breite Vertriebspartnernetz ist Libelle international hervorragend aufgestellt. Über 1.000 Installationen belegen die Erfahrung und Kompetenz des Unternehmens. Support, Vertrieb sowie Softwareentwicklung finden in Stuttgart statt. Zudem pflegt Libelle intensive Partnerschaften mit allen relevanten Hard- und Software-Herstellern.

Pressekontakte:

Libelle AG

Nadja Nitzge
Marketing
Gewerbstraße 42
70565 Stuttgart
T 0711 / 78335-129
www.libelle.com
Nadja.Nitzge@libelle.com

Pressebüro

Holm Landrock
PR-Berater
Weserstraße 38
12045 Berlin
T 030 / 50 59 26 15
M 0174 / 324 32 58
holm@holmlandrock.de